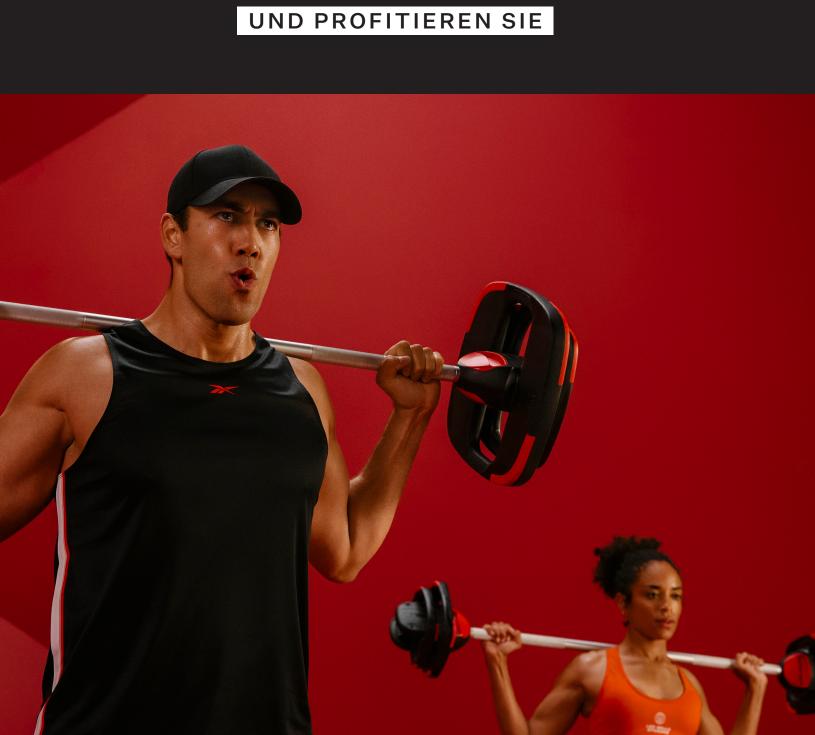
# MAXIMIEREN SIE DIE MOTIVATION



## MITGLIEDERMOTIVATION IST HR WICHTIGSTES FUNDAMENT 75% MangeInde der Verbraucher sagen, sie würden Motivation ist ihr gerne regelmäßiger größtes Hindernis





### 2/3 Fitnessstudiomitglieder finden Zwei Drittel der Live-Classes mehr als doppelt so Fitnessstudiomitglieder trainieren attraktiv wie Livestream-Optionen.

am liebsten in der Gruppe.

jetzt die beliebteste Aktivität im Fitnessstudio und übertreffen sowohl Kraft- als auch Ausdauertraining.

20% Gruppenfitnessteilnehmer, die ihr Studio nur einmal pro Woche besuchen, sind mit 20 % höherer

Wahrscheinlichkeit treue Mitglieder als diejenigen, die 3 Mal pro Woche

auf der Trainingsfläche trainieren.



Mitreißende Workouts

Teilnehmer an qualitativ hochwertigem

Gruppenfitnesstraining besuchen ihr Studio mehr als drei Mal pro Woche

und bleiben 50 % länger Mitglied als

diejenigen, die dies nicht tun.3

## Gemeinschaftsgefühl 59 % der Interessenten geben an, dass die Menschen ein wichtiger Faktor bei der Wahl eines Fitnessstudios sind, und 30 %

die Kursauslastung bei 120 % des Levels vor Corona.1

Gruppenfitness mit Instruktoren ist

der Erfolgsschlüssel für die Erholung von Fitnessstudios: Mittlerweile liegt



PUSHEN SIE DIE MOTIVATION AUF EIN MAXIMUM

Stärken Sie das

WIE?

Gemeinschaftsgefühl

Erfüllen Sie das Bedürfnis der

Mitglieder nach Gemeinschaft und menschlicher Interaktion.

Empfehlungskampagnen

**Durchdachtes Marketing** 

Kreieren Sie starke

• Fitness-Challenges

mit den Mitgliedern.

**Profitieren Sie vom Live-Revival** 

Zeigen Sie Ihr Studio mit Studio-

Meilensteine im Studio – Feiern

**Ihre Mitarbeiter sind Ihr Trumpf** 

Ihr Team ist der entscheidende

Events von seiner besten Seite

Erinnern Sie sich an

Sie Workout-Launches

WIE?

### **Gruppenfitness im Rampenlicht** Nutzen Sie die Beleuchtung zu Ihrem Vorteil und schaffen Sie eine Umgebung,

die Menschen in ihren Bann zieht.

Raumausstattung auf dem

Lassen Sie Ihren Kursraum mit großen

Kreieren Sie ein wahres Sinneserlebnis

wohlfühlen, das zwar toll aussieht, aber

unangenehm riecht oder nicht sauber ist.

Nehmen Sie regelmäßig Änderungen vor,

um Ihre Mitglieder immer wieder aufs Neue

Niemand wird sich in einem Studio

Wandbildern, Postern und digitalen Screens erstrahlen, um Ihre Marke

nächsten Level

zu bewerben.

zu begeistern.

Punkt zu lenken.

**Design-Input** 

Budget liegt.



MEHR ALS 50 JAHRE

Gruppenfitnessmanagement bei Learning Studio: Ihr Erfolgsrezept für Mitgliedermotivation.

Auf der Grundlage von mehr als 50 Jahren operativer Erfahrung in über 20.000 Studios und von 140.000 Instruktoren weltweit vermittelt Ihnen das Gruppenfitnessmanagement Training 8 Schlüsselfaktoren für ein motivierendes Mitgliedererlebnis – zudem erhalten Sie eine hoch angesehene Branchenzertifizierung.

Quellen:

lesmills.com/de/studios/kontakt

LES MILLS Global Fitness Report (2021) 1, The Retention People (TRP)2, UKActive Research Institute (2018)

# trainieren, stoßen dabei jedoch auf Hindernisse





**2X** #1

Gruppenfitnesskurse sind

## der Interessenten an einem Studio achten auf 'eine gute Atmosphäre'.1 **Großartige Instruktoren**

Holen Sie Mitglieder zurück und gewinnen Sie neue hinzu.

#### Faktor für die Motivation Ihrer Marketingkampagnen, um Ihre bestehenden Mitglieder zu Mitglieder. motivieren und neue Mitglieder zu gewinnen. WIE? WIE? Bieten Sie ein leistungsfähiges Setzen Sie auf Social Gifting – Mitglieder-Onboarding -Gestalten Sie Ihren Kursraum Schulen Sie Ihr Team im Umgang ansprechend.

# In sieben Schritten zum großartigen Kursraum. Erfolgsschlüssel Nr. 6 aus dem Gruppenfitnessmanagement-Training: Bauen Sie eine großartige Arena.

**Frischer Wind** 

Setzen Sie auf Theaterdesigns

Holen Sie Sich professionellen

Jeder hat ein anderes Budget. Engagieren

Sie den besten Designer, der in Ihrem

Bauen Sie eine Bühne in Ihren Kursraum

ein, um die Aufmerksamkeit auf einen

Investieren Sie in guten Sound Streben Sie einen Klang in Konzertqualität an.

Dieses sorgfältig ausgearbeitete Training vermittelt Ihnen wesentliche Erkenntnisse, um Ihr Business maximal voranzutreiben.

MOTIVIERENDE ERLEBNISSE.
MOTIVIERTE MITGLIEDER.
ERFOLGREICHES BUSINESS.