

LesMills





trainieren mindestens 1x pro Woche absolvieren studioähnliche Aktivitäten

= 13% anstieg seit 2013

sind Mitglied eines Studios oder einer sonstigen Fitnesseinrichtung

ALLES VERÄNDERNDE FITNESS-TRENDS

KONSUMENTEN HABEN MEHR AUSWAHL ALS JEMALS ZUVOR

DISCOUNT-ANBIETER
UND BOUTIQUEN

ONLINE/
AT HOME EQUIPMENT &
MATERIALIEN

FITNESS APPS & WEARABLES

VIRTUAL TRAINING



der Millennials & Gen-Z trainieren regelmäßig (im Vergleich zu 54% aller anderen Altersklassen) der regelmäßig Trainierenden sind Millennials oder Gen-Z (im Vergleich zu nur 14% der 39-54-jährigen)

aller Trainierenden, die studioähnliche Aktivitäten ausüben, sind Millennials oder Gen-Z

MOTIVIERTE MITGLIEDER BLEIBEN LÄNGER TREU 6 - 9

JAHRE

MOTIVIERTE MITGLIEDER KOMMEN ÖFTER

BEST PRACTICE: 2 BESUCHE PRO WOCHE

MITGLIEDER, DIE ZWEIMAL PRO WOCHE KOMMEN, BLEIBEN IM DRUCHSCHNITT 2-5 JAHRE TREU

< 1 JAHRE

1,5 2,0 2,2 2,4

2 - 5**JAHRE**

DURCHSCHNITTLICHE STUDIOBESUCHE PRO WOCHE ÜBER DAUER

DIE

BESUCHSHÄUFIGKEIT

IST DER MASSSTAB, UM ZU
MESSEN, OB SIE IHRE
MITGLIEDER ERFOLGREICH
MOTIVIEREN.

DIE TEILNEHMERZAHLEN

SIND DIE WICHTIGSTE
KENNZAHL UNSERER BRANCHE.
LEIDER WIRD SIE VON
BETREIBERN NOCH ZU WENIG
BEACHTET.

DIE MACHT DER GRUPPENFITNESS

SIE KOMMEN ÖFTER!



SIE BLEIBEN LÄNGER!



SIE EMPFEHLEN WEITER



Gruppenfitness-Teilnehmer besuchen ihr Studio



pro Woche – verglichen mit dem ermittelten Durchschnittswert der IHRSA: 1,9 Besuche pro Woche

LES MILLS Kursteilnehmer,

200%

die an 3 Kursen pro Woche teilnehmen, bleiben 3x länger Mitglied

93%

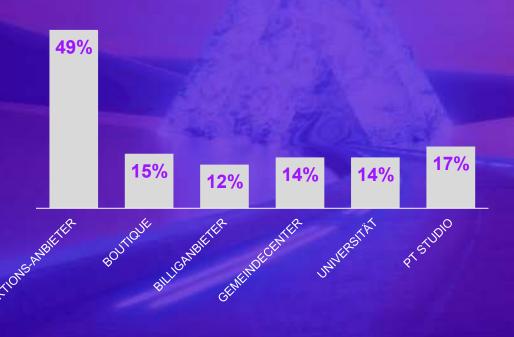
der LES MILLS Kursteilnehmer empfehlen Ihr Studio Freunden und Familie weiter



ERLEBNIS & QUALITÄT SIND DIE SCHLÜSSEL, UM MIT GRUPPENFITNESS ZU GEWINNEN

MULTIFUNKTIONALE ANLAGEN VERLIEREN MARKTANTEILE





51%

33%

51% nutzen Alternativen zu Multifunktionsanlagen

33% der Mitglieder von Multifunktionsanlagen bezahlen auch woanders noch für studioähnliche Aktivitäten

Early Findings Les Mills Global Consumer Fitness Survey 2019.

200% WACHSTUM IN BOUTIQUE-STUDIOS

BOUTIQUE

MITGLIEDER ZAHLEN DOPPELT SO VIEL PRO MONAT

SIGNIFIKANTES WACHSTUM IM
BOUTIQUE-STUDIO-MARKT HAT ZU
KEINERLEI PREISREDUZIERUNG
GEFÜHRT

MILLENNIALS GEBEN BIS ZU \$500 (CA. 440 €) MONATLICH FÜR GESUNDHEIT & FITNESS AUS

WIE KÖNNEN MULTIFUNKTIONSANBIETER MITHALTEN?
ERFOLGREICHE UNTERNEHMEN
NUTZEN DEN TREND UND BIETEN
BOUTIQUE-ERLEBNISSE - UND LASSEN
SICH DIESE SEPARAT BEZAHLEN

MULTIFUNKTIONS-ANLAGE

> \$52 (45 €)

\$111 (95 €)

DURSCHNITTLICHER MONATSPREIS







WARUM DIE TOP CYCLE-STUDIOS FUNKTIONIEREN

1

REKRUTIERUNG DER BESTEN INSTRUKTOREN 2

BELIEBTE, VIELFÄLTIGE, EFFEKTIVE PROGRAMME 3

MOTIVIERENDE, ERLEBNISREICHE KURSRÄUME 4

EINBEZIEHUNG VON TECHNOLOGIE 5

ABGESTIMMT AUF DIE ANSPRÜCHE DER KUNDEN

BIETEN SIE EIN WELTKLASSE CYCLE-ANGEBOT?

INSTRUKTOREN-QUALITÄT

% MITGLIEDER -NUTZUNGSRATE

TECHNOLOGIE,
UM DEN
ERLEBNISFAKTOR ZU
STEIGERN



ERGEBNIS -ORIENTIERTE PROGRAMME

ERLEBNIS -REICHES AMBIENTE

WO BEFINDET SICH IHR STUDIO AUF EINER SKALA VON 1-10?

Minimale Industriequalifikation

> Fehlende Konsistenz

Steril und/oder multifunktionale Nutzung

Niedrige Qualität von Sound und Licht

<7%

INSTRUKTOREN-QUALITÄT

ERGEBNISORIENTIERTE PROGRAMME

ERLEBNISREICHES AMBIENTE

TECHNOLOGIE, UM DEN ERLEBNISFAKTOR ZU STEIGERN

% MITGLIEDER-NUTZUNGSRATE

Spezialisierte Zertifizierung inkl. Fortbildung

Wissenschaftlich getestete, ergebnisorientierte Choreografie

Motivierender, zweckbestimmter Raum

Rock-Konzert A/V

20%+

SIE HABEN NUN DEN FAHRPLAN, UM IHR VOLLES POTENZIAL AUSZUSCHÖPFEN

SIND SIE BEREIT, EINEN GANG HOCHZUSCHALTEN?

WIE WIR MIT DEN BESTEN DER WELT ZUSAMMENARBEITEN

1

WELTWEIT
ZERTIFIZIERTE
WELTKLASSEINSTRUKTOREN

2

WISSENSCHAFTLICH ERPROBTE PROGRAMME 3

MARKETING & STUDIO- UND KURSRAUM-DESIGN

4

ZUGRIFF AUF A/V-PARTNER & PAKETLÖSUNGEN 5

MASSSTAB SETZENDE INSIGHTS

PROGRAMME - POWERED BY LES MILLS

FITNESS

PERFORMANCE

EXERTAINMENT

RPM

Sprint

THE TRIP



VERWANDELN SIE EINEN LEEREN RAUM IN EIN PRALLGEFÜLLTES PROFITCENTER

NUTZEN SIE DIE GELEGENHEIT MIT IHREM CYCLE-RAUM VIELFÄLTIGE KUNDENGRUPPEN ANZUZIEHEN, DAMIT SICH IHR INVESTMENT AUSZAHLT.

Programm	Business-Nutzen	Zielgruppe
THE TRIP	Akquise, Positionierung, PR, Empfehlungen	Erlebnissuchende, Millennials, Trendsetter, Innovationssuchende, Einsteiger
RPM	Core-Programm, all inclusive, ergebnisorientiert, langlebig - KUNDENBINDUNG	Biker, Fitness-Fans, Einsteiger
LES MILLS SPRINT	Ergebnisse, HIIT, Nutzung in Spitzenzeiten (kurzes Format), trendy, wissenschaftliche Untersuchungen (einzigartig als HIIT-Cycle- Lösung), hohe Männerquote in den Kursen	"Nicht-Biker", Millennials, Hardcore-Fitness, Mitglieder mit wenig Zeit für Training
VIRTUAL	Immer einsetzbar, Kursraum-Nutzung, Kursplan- Maximierung, technologische Innovation, Backup- Lösung, kosteneffizient	Einsteiger, Nebenzeiten, für jeden. Alle 3 Programme sind virtuell erhältlich.

... STARKER PARTNER

WELTKLASSE FITNESSKURS-QUALITÄT

Mehr als Sie denken

- Durch Experten erstellte
 Programme mit komplett
 lizenzierten Playlisten
- Transformatives Training
- Kursraum-Design &
 Profitieren von
 bestehenden AVPartnern
- Zugang zu
 Partnerschaftspreisen

PROGRAMM -MANAGEMENT -SYSTEM

Garantieren Ihren Erfolg

- Launch- und Relaunch Event-System
- Marketing, Kampagnen und Ressourcen
- Strategische und Implementierungs- Unterstützung
- Management-Insights,
 Pläne
 und Ressourcen

PERFORMANCE-TRACKING

Zugriff auf strategische Insights aus einem Netzwerk von über 20.000 Studios weltweit

- Ziele & Planung
- Regelmäßige
 Performance-Analysen
- Strategische Planung
 unter Einbeziehung von
 Benchmarks, die Ihrer
 Studiogröße entsprechen
- Software-Option CLUBCOUNT™

SIND SIE BEREIT, IHR STUDIO FÜR IMMER ZU VERÄNDERN?

LesMills